

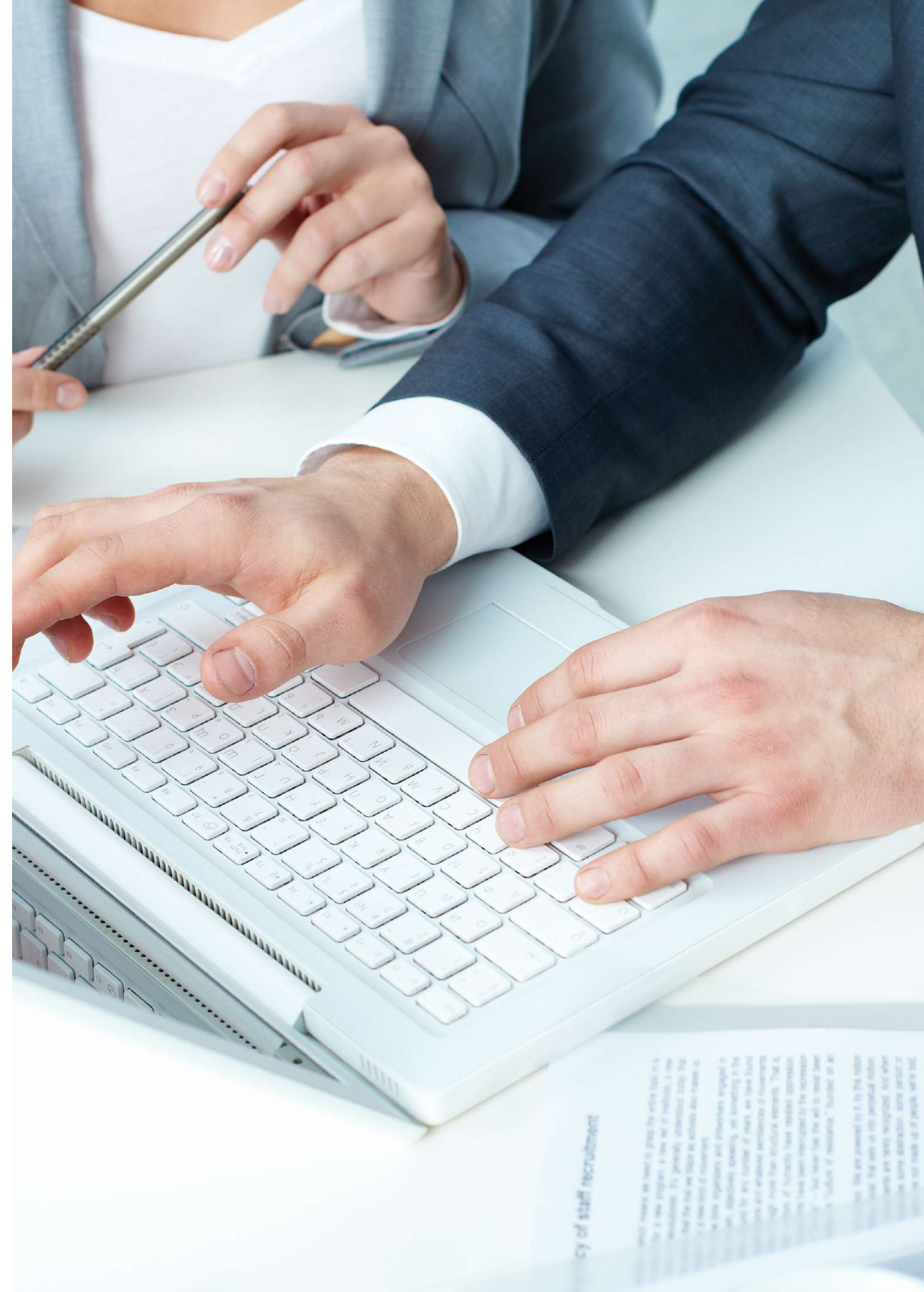


Transilvania Broker[®]
BROKER DE ASIGURARE

PREZENTAREA COMPANIEI

Iunie 2021

Peste 14 ani de experiență în asigurări



Prezentarea companiei

Despre noi

TRANSILVANIA BROKER DE ASIGURARE S.A. este primul broker de asigurare listat la Bursa de Valori București și unul dintre primii brokeri de asigurare din România, cu o experiență de peste 14 ani în domeniu și o acoperire națională formată dintr-o rețea de peste 1.600 de colaboratori. Cu numeroase premii pentru activitatea desfășurată, putem spune mândri că rezultatele ne recomandă, fiind multipli câștigători ai premiilor de performanță oferite de revistele de specialitate în domeniu sau de către asiguratorii, atât la nivel de broker cât și la nivel județean prin intermediul francizelor noastre.

Fără nici o sancțiune de la ASF în peste 14 ani de activitate.

Cu numeroase premii pentru activitatea desfășurată.

1 - ul
BROKER DE ASIGURARE
listat pe Bursa de Valori București

Am obținut următoarele rezultate la sfârșitul anului 2020

Rețea de colaboratori

>1600

Clienți unici

> 1 milion

Prime intermediare

425 mil. lei

Cotă piață

5.36%

Locul

4

Conducerea companiei



Ion Cotiac
Director Executiv



Gabriel Login
Director General

Consiliul de Administrație



Dan Niculae
Președinte CA



Gabriel Login
Director General



Gabriel Țuică
Membru Neexecutiv



Erik Barna
Membru Neexecutiv



Tasia Deneș
Membru Independent

Servicii oferite

Contracte de asigurare

Negocierea condițiilor și termenilor de asigurare, analiza oportunităților pieței din punct de vedere al raportului calitate/preț și alegerea soluției optime conform intereselor clientului precum și gestionarea contractelor de asigurare pe toată perioada de valabilitate a acestora și adaptarea lor la dinamica afacerii clienților.

Principalele tipuri de contracte de asigurare:

- . Asigurări de viață;
- . Asigurări de sănătate;
- . Asigurări de accidente;
- . Asigurări de mijloace de transport terestru;
- . Asigurări de mijloace de transport feroviar;
- . Asigurări de mijloace de transport aerian;
- . Asigurări de mijloace de transport maritim, lacustru și fluvial;
- . Asigurări de bunuri în tranzit;
- . Asigurări de locuințe;
- . Asigurarea clădirilor și bunurilor aparținând persoanelor juridice;
- . Asigurări de răspundere civilă pentru autovehicule;
- . Asigurări de răspundere civilă generală;
- . Asigurări de răspundere profesională;
- . Asigurări de credite;
- . Asigurări de garanții;
- . Asigurări de pierderi financiare;
- . Asigurarea mașinilor, utilajelor și instalațiilor pentru cazurile de avarii accidentale;
- . Asigurarea lucrărilor de construcții – montaj și răspunderea constructorului;
- . Asigurarea culturilor agricole.

Servicii oferite

Orientarea către servicii cu valoare adăugată pentru clienți.

Consultanță în asigurări

Analiza eventualelor polițe de asigurare existente.
Conceperea unui program de asigurari adecvat.
Furnizarea de informații privind piața de asigurări.

Analiză de risc

Identificarea riscurilor, analiza, evaluarea și gestionarea lor, precum și prezentarea unor recomandări de minimizare sau transfer al riscurilor.

Asistență daune

Asistență în soluționarea daunelor și în obținerea despăgubirilor.



Transilvania Broker[®]
BROKER DE ASIGURARE

Emite

SIMPLU SI RAPID

Asigurarea RCA

“Te scapă de timpul pierdut pe drum și prin birouri”



NOU

Emitere Asigurari online

SIMPLU SI RAPID

Înceie o poliță RCA în 4 pași simpli!

Alegi asigurarea



Alegi asigurarea pe care dorești să o emiți și îți pregătești datele, alături de documentele necesare pentru a le introduce rapid în pasul următor.

Adaugi datele necesare



Încarci documentele pentru a-ți completa automat datele sau le completezi manual în formularul tipului de asigurare selectat de tine.

Selectezi oferta dorită

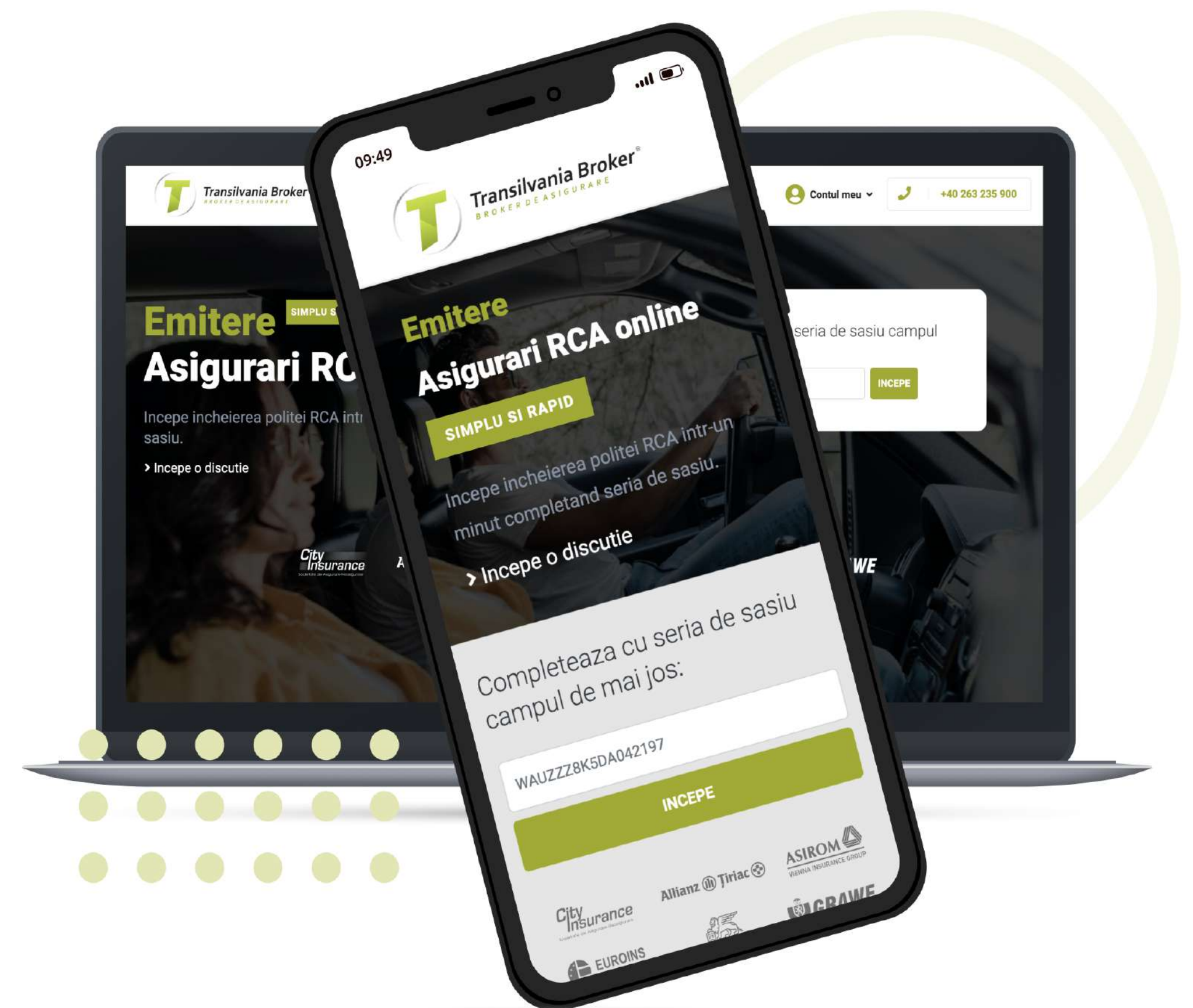


Dacă datele sunt corecte, vei primi ofertele de la toți partenerii noștri și nu trebuie decât să dai click pe oferte pe care o preferi pentru a trece mai departe la pasul următor.

Achiți și primești asigurarea



Ultimul lucru care a mai rămas este să achiți asigurarea, după care să o descarci și să te asiguri că îți e la îndemână când ai nevoie de ea.



De pe orice dispozitiv

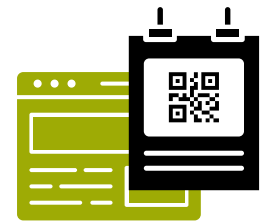
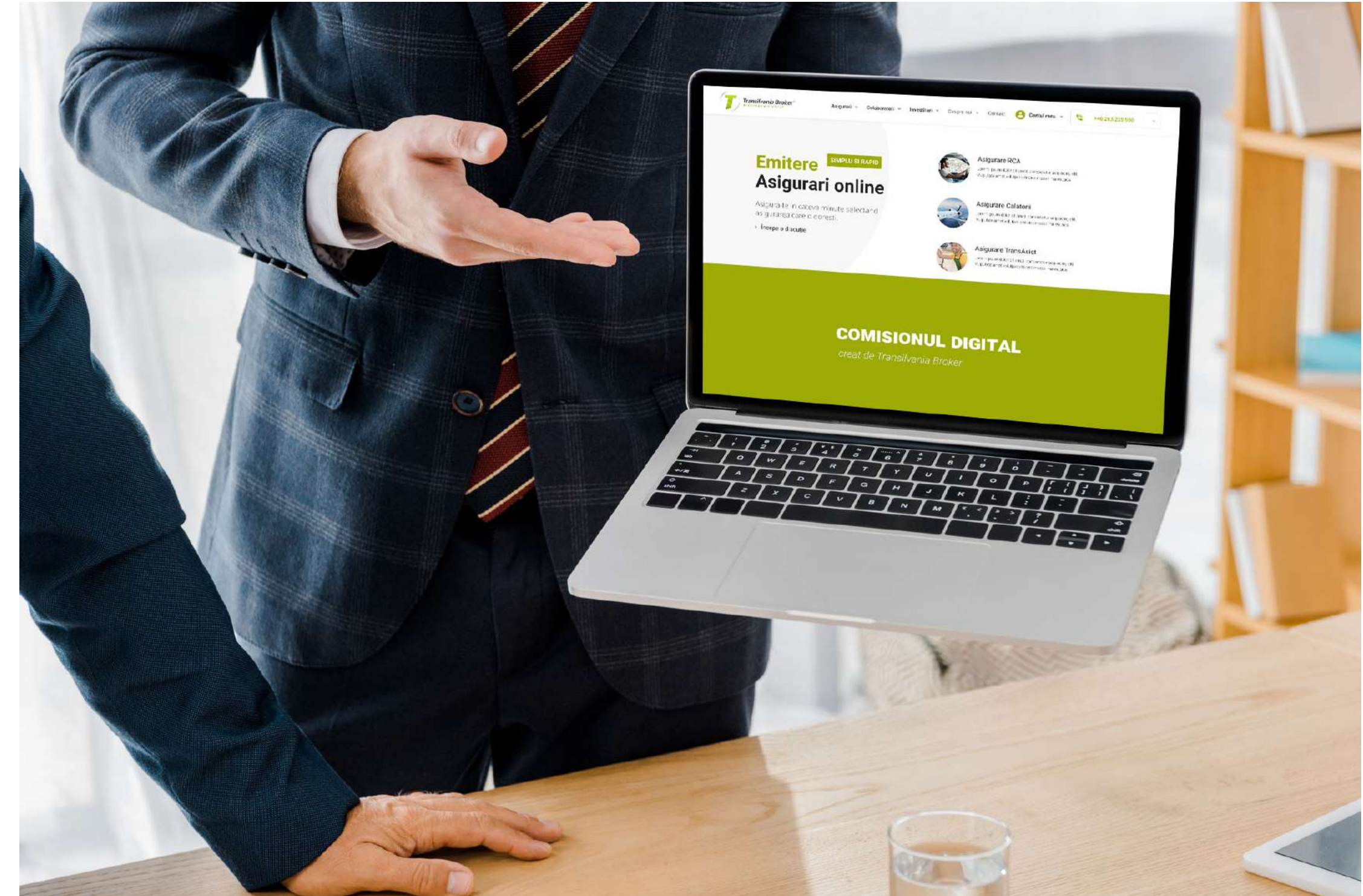
BENEFICIU REVOLUTIONAR

COMISIONUL DIGITAL

Creat de Transilvania Broker

Descoperă noua metodă de atrage clienți online și mărește-ți portofoliul în afara zonei unde activezi.

Vei beneficia de **același comision** ca la vânzarea clasică, chiar dacă clientul își încheie singur polița de asigurare, oferindu-ți mai mult timp să faci ce îți dorești!



1. Iti generezi materiale unice

Folosind codul tau unic, ca asistent Transilvania Broker, vei putea genera diverse materiale personalizate care sa duca spre platforma de emitere online.

2. Le distribui sau le promovezi

Materialele personalizate folosind codul tau unic le vei putea trimite clientilor tai existenti sau potentiali atat in online cat si in offline.

3. Clientii le acceseaza si incheie o polita

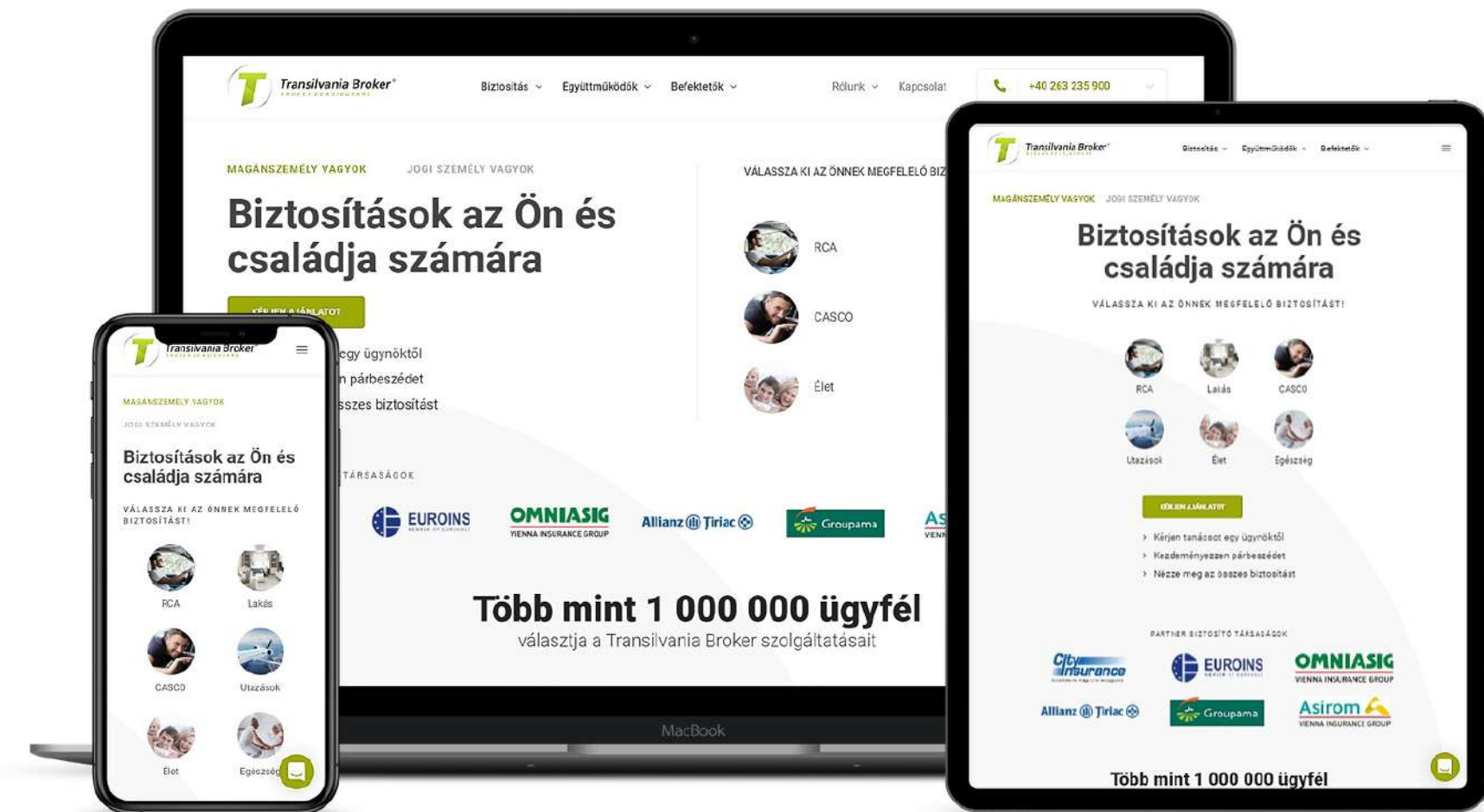
Folosind materialele distribuite de tine, clientii vor accesa platforma de emitere online si vor putea incheia o polita de asigurare.

4. TU primești comisionul pentru politele incheiate

Pentru fiecare polita incheiata si achitata de clientii ce au accesat materialele personalizate cu codul tau unic, tu vei incasa comisionul.

ASIGURĂRI PE LIMBA TA

BIZTOSÍTÁS MAGYAR NYELVEN



De acum ai consultantă dedicată în limba maghiară pentru emiterea asigurărilor potrivite nevoilor tale! Mostantól kezdve magyar nyelvű tanácsadásban van részed, hogy az igényeidnek megfelelő biztosításod legyen.

Peste 50 de asistenți în asigurare dedicați în toată Transilvania!

Több mint 50 elkötelezett biztosítási asszisztens Erdélyben!



Proiecte în derulare

Pentru perioada următoare urmărim atât creșterea volumelor de prime intermediare și implicit a cotei de piață, cât și creșterea profitabilității. În vederea realizării acestor obiective, vom căuta să ne adresăm, în mod specific, fiecărui segment de clienți din piață.

1. Segmentul de retail - scopul este de a ajunge la un număr cât mai mare de potentiali asigurați prin:

- creșterea numărului de colaboratori și profesionalizarea acestora
- motivarea colaboratorilor prin programe personalizate
- oferirea de servicii integrate pentru client

2. Segmentul corporate

- Vom continua dezvoltarea departamentului prin angajarea de personal nou, atât pentru partea de vânzări cât și pentru cea de suport
- Vom înființa puncte de lucru zonale, în principalele orașe ale țării, ca suport pentru rețeaua deja existentă

3. Segmentul de cumpărături online

- Într-o piață în care tot mai mulți români aleg să își facă cumpărăturile online și ajutați de schimbările legislației în asigurări, suntem în procesul de dezvoltare a propriei platforme de e-commerce, concentrată pe principalele tipuri de asigurare achiziționate de români (RCA, Călătorii și Asistență Rutieră) și construită în jurul accesibilității și integrării cu vânzarea tradițională de asigurări;
- În același timp, a fost creat departamentul Clienți pentru consolidarea relației cu aceștia și suportul colaboratorilor noștri în scopul îmbunătățirii calității serviciilor în toată rețeaua Transilvania Broker.

Implicare socială

Pe lângă proiectele derulate, Transilvania Broker mai este implicată și în alte activități sociale:



Clubul sportiv ACS TRANSILVANIA

Fondat în 2014, clubul sportiv este dedicat selectării, pregătirii și educării copiilor într-un cadru organizat dar și în scopul lansării a cât mai mulți copii și juniori în fotbalul de performanță. În acest moment există șapte grupe de copii, clubul, oferindu-le acestora toate condițiile necesare desfășurării activității : antrenori cu licență A - UEFA, echipament complet de antrenament, joc și prezentare, terenuri sintetice și cu iarbă, participare la turnee în țară și în afara țării.

Fundația INOCENȚI

Fundația INOCENȚI se ocupă de recuperarea copiilor cu dizabilități. Începând cu anul 2012, Transilvania Broker este sponsorul principal a celor două mari evenimente anuale organizate de către Fundație, și anume "Olimpiada Inocenților" respectiv "Gala Moș Crăciun pentru Copiii cu Dizabilități"



Parteneri

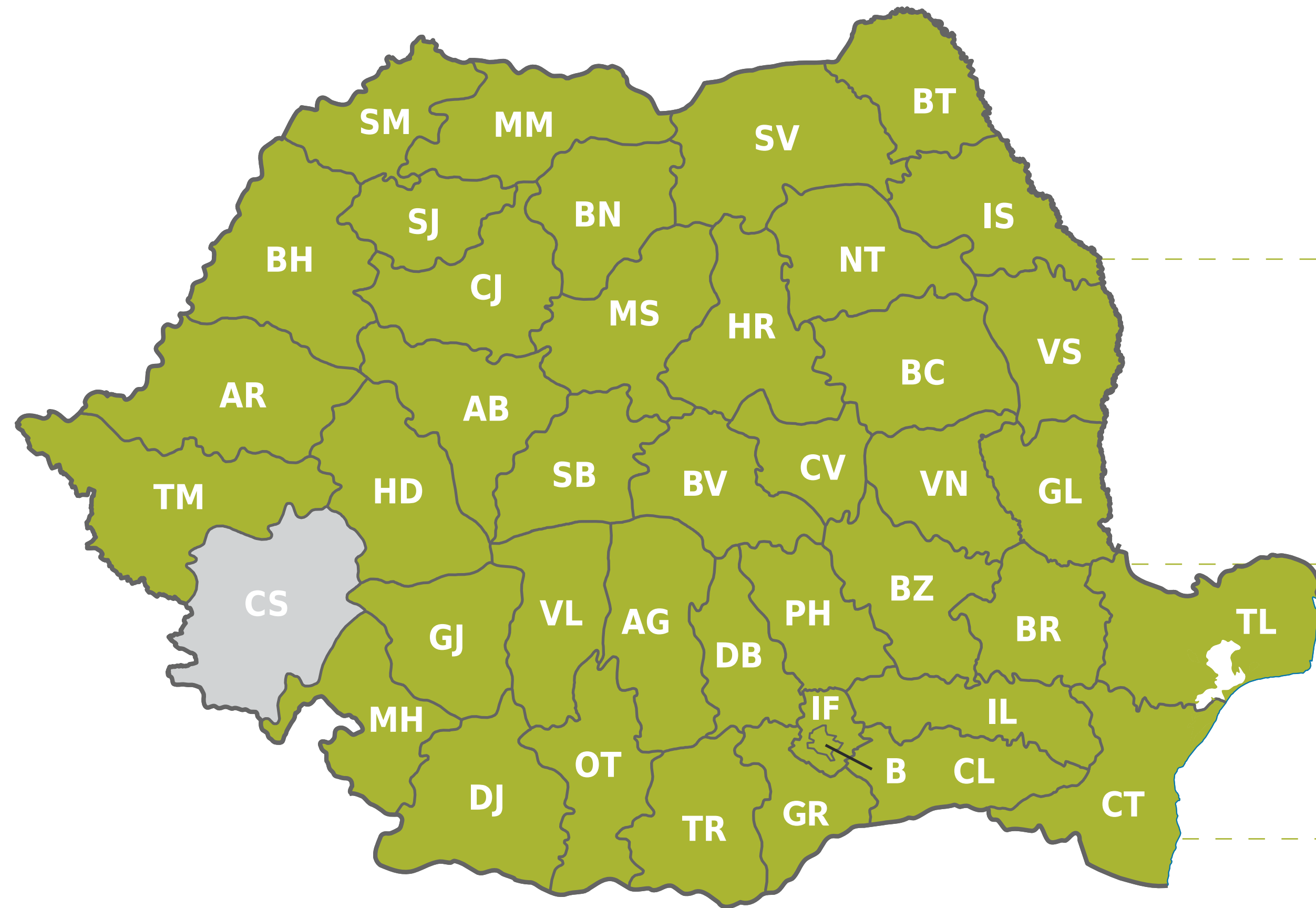
24 Asiguratori

pentru care intermediem contracte de asigurare,
printre care:



Dezvoltare operațională

Ne desfășurăm activitatea în
40 de județe



> 300
Francize

> 250
Locații

> 1600
Colaboratori

Dezvoltarea portofoliului de clienți

Deținem un portofoliu de :

Peste 1 milion
Clienți

Din care:



> 900 000
Clienți Persoane Fizice

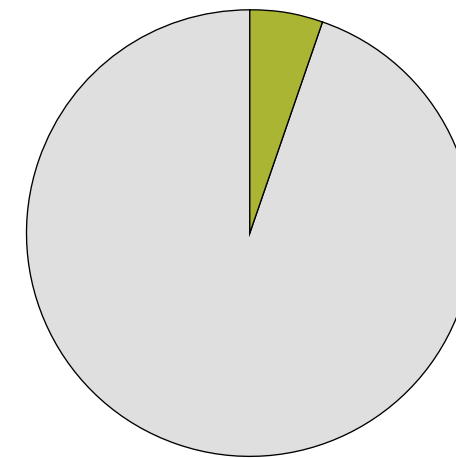
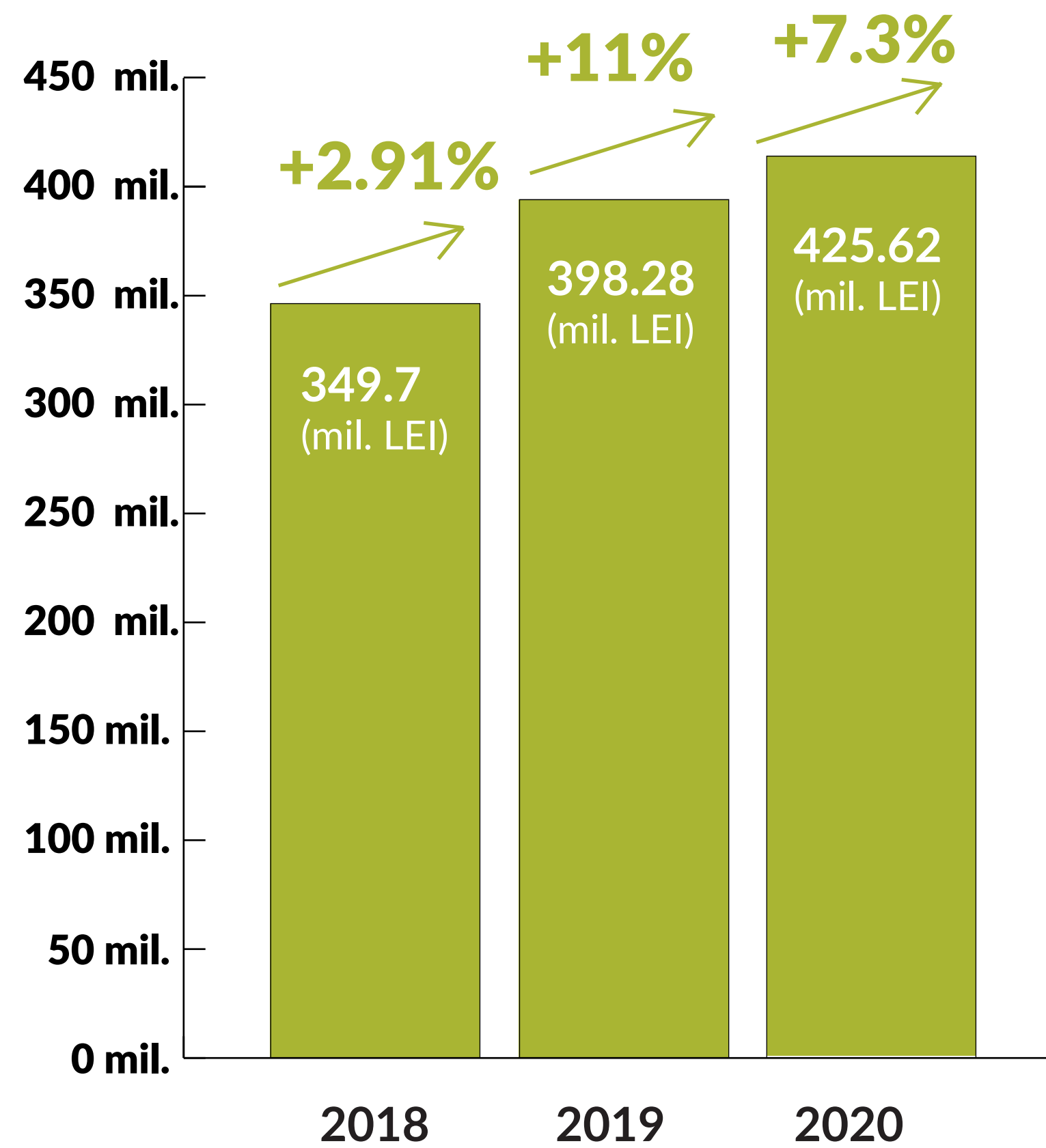


> 100 000
Clienți Persoane Juridice

Rezultate 2018 - 2020

Prime intermediare

(mil. LEI)



Cota de piață

5.48%
2018

5.46%
2019

5.36%
2020

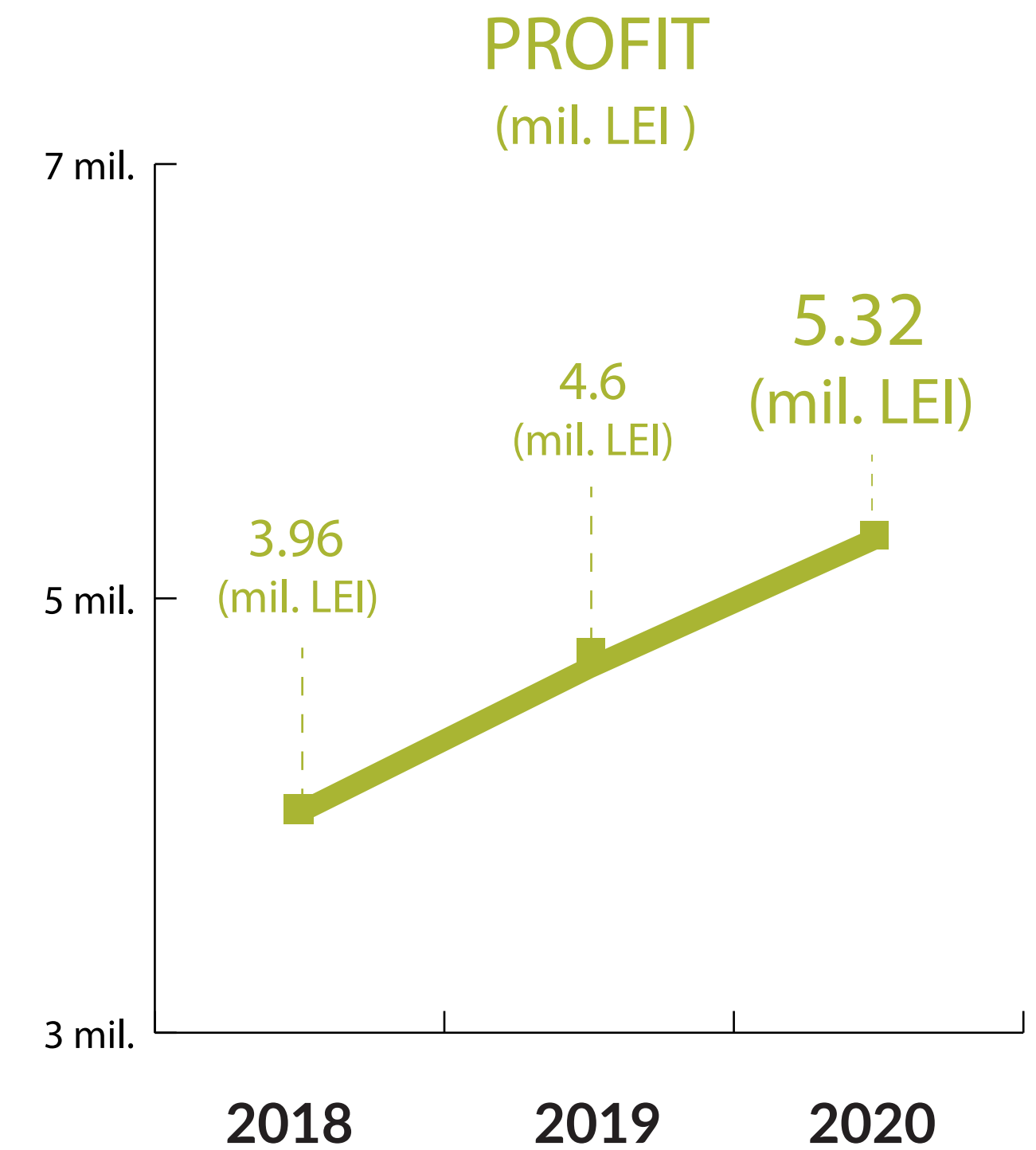
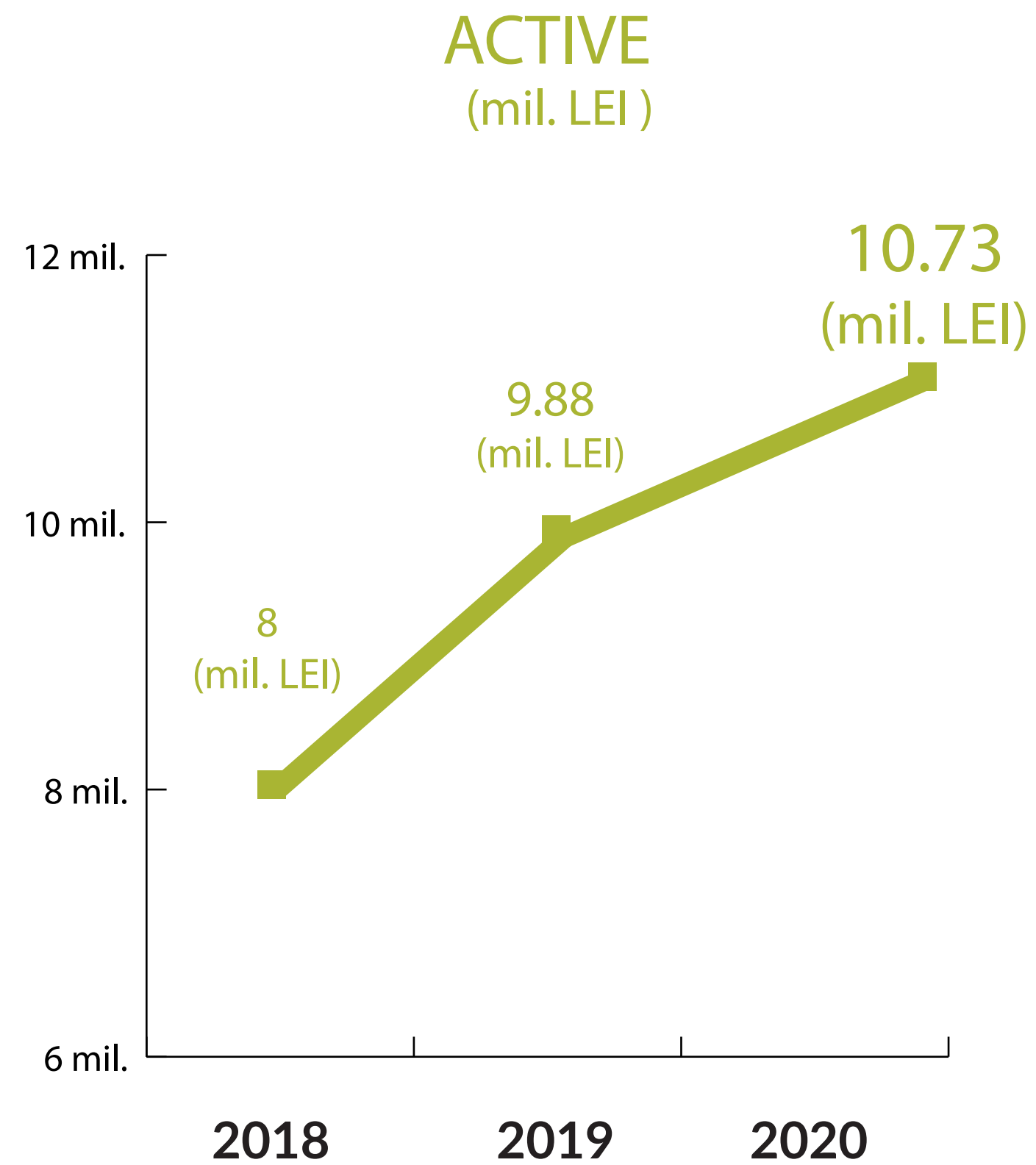
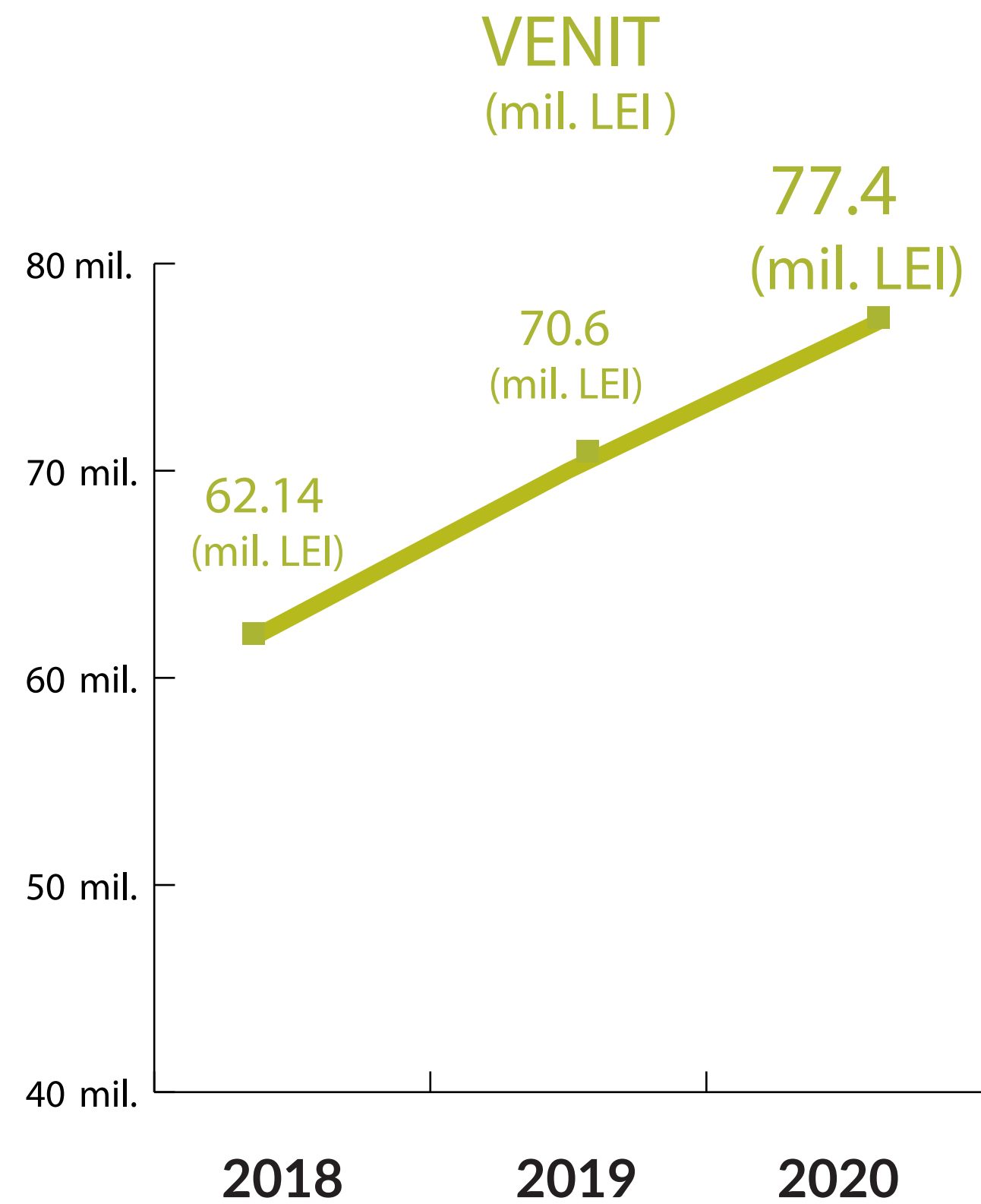
Poziție în topul brokerilor

3
2018

4
2019

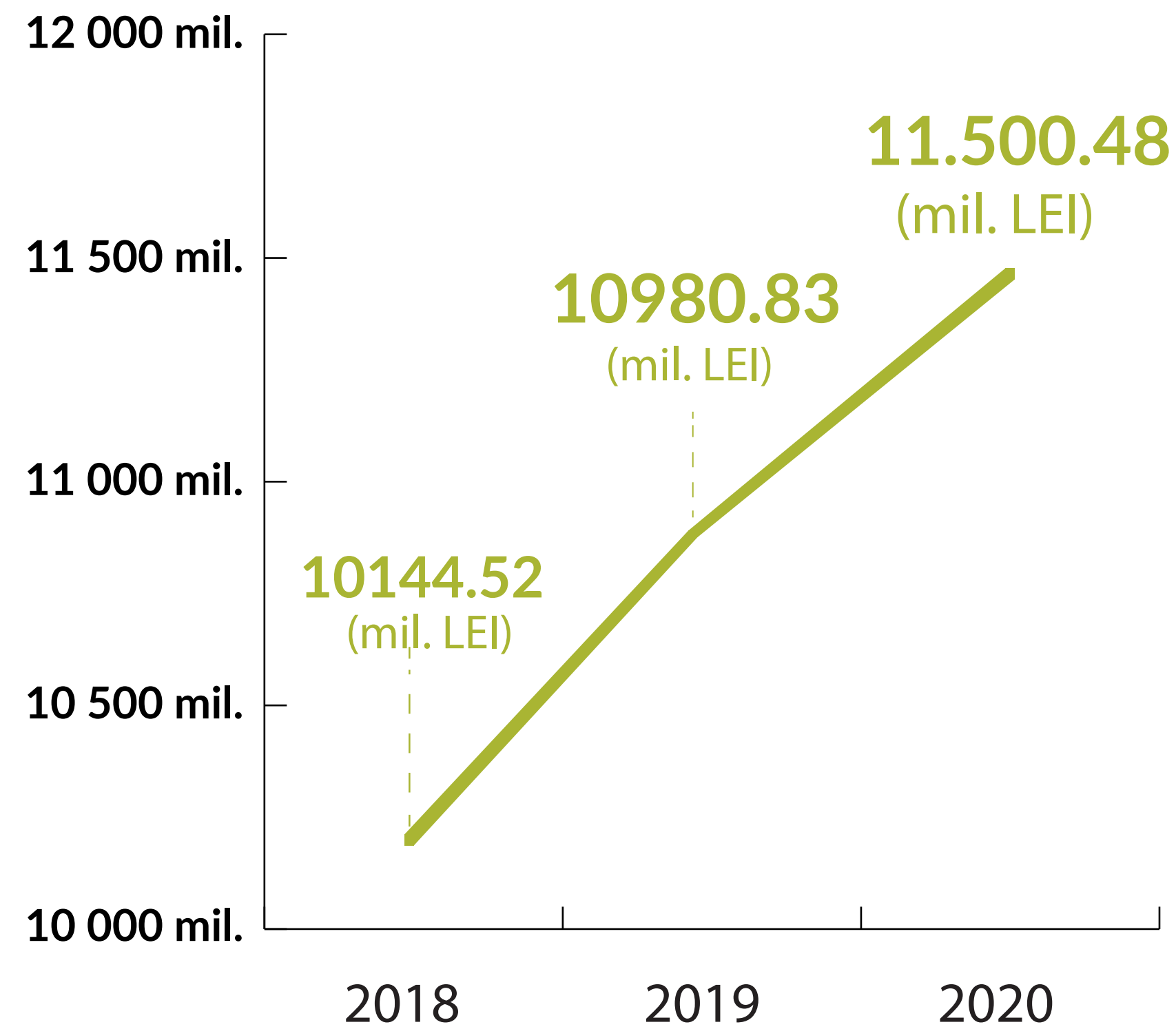
4
2020

Prezentare financiară

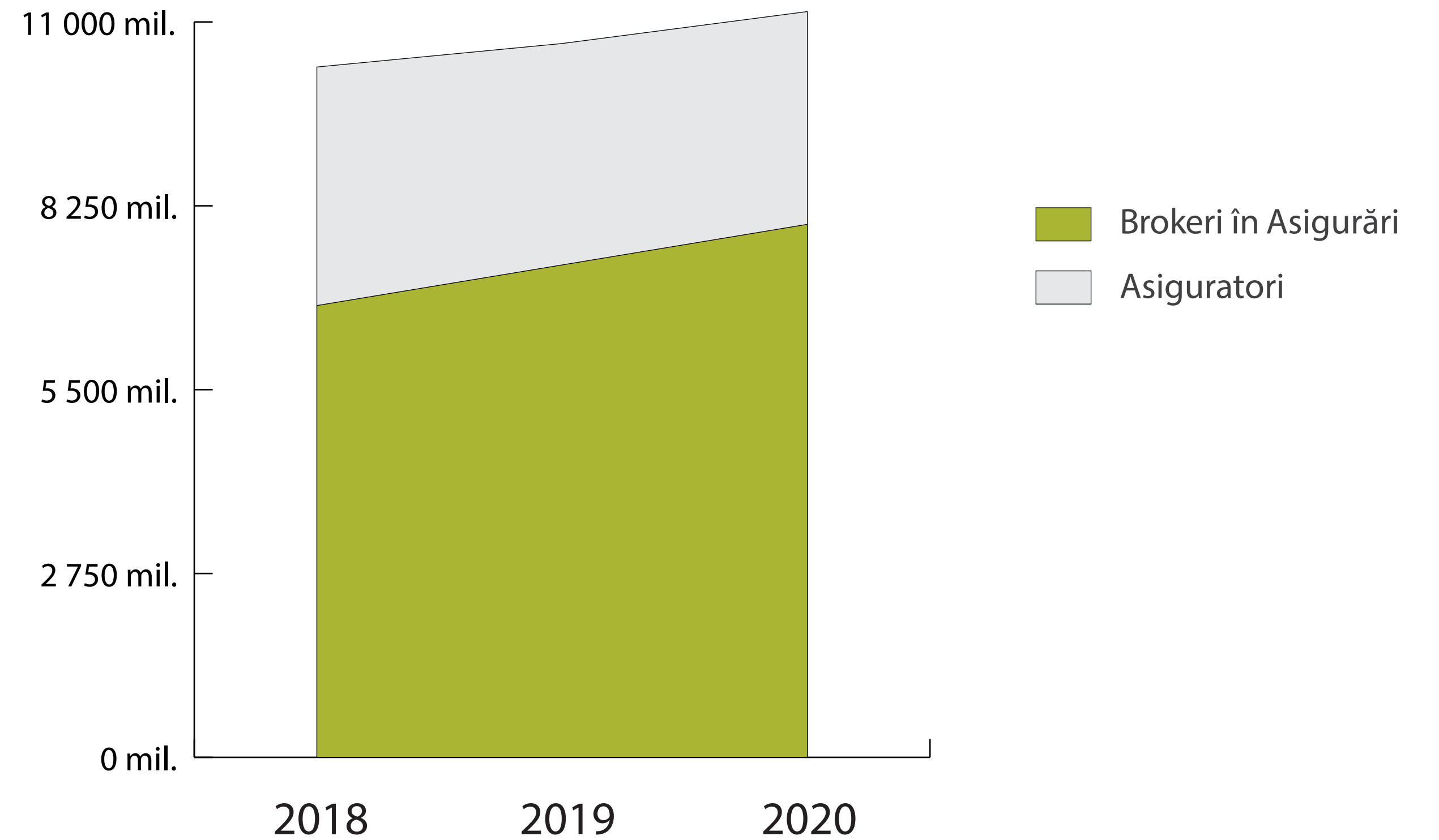


Piața Asigurărilor

VALOAREA PIETEI (mil. LEI)

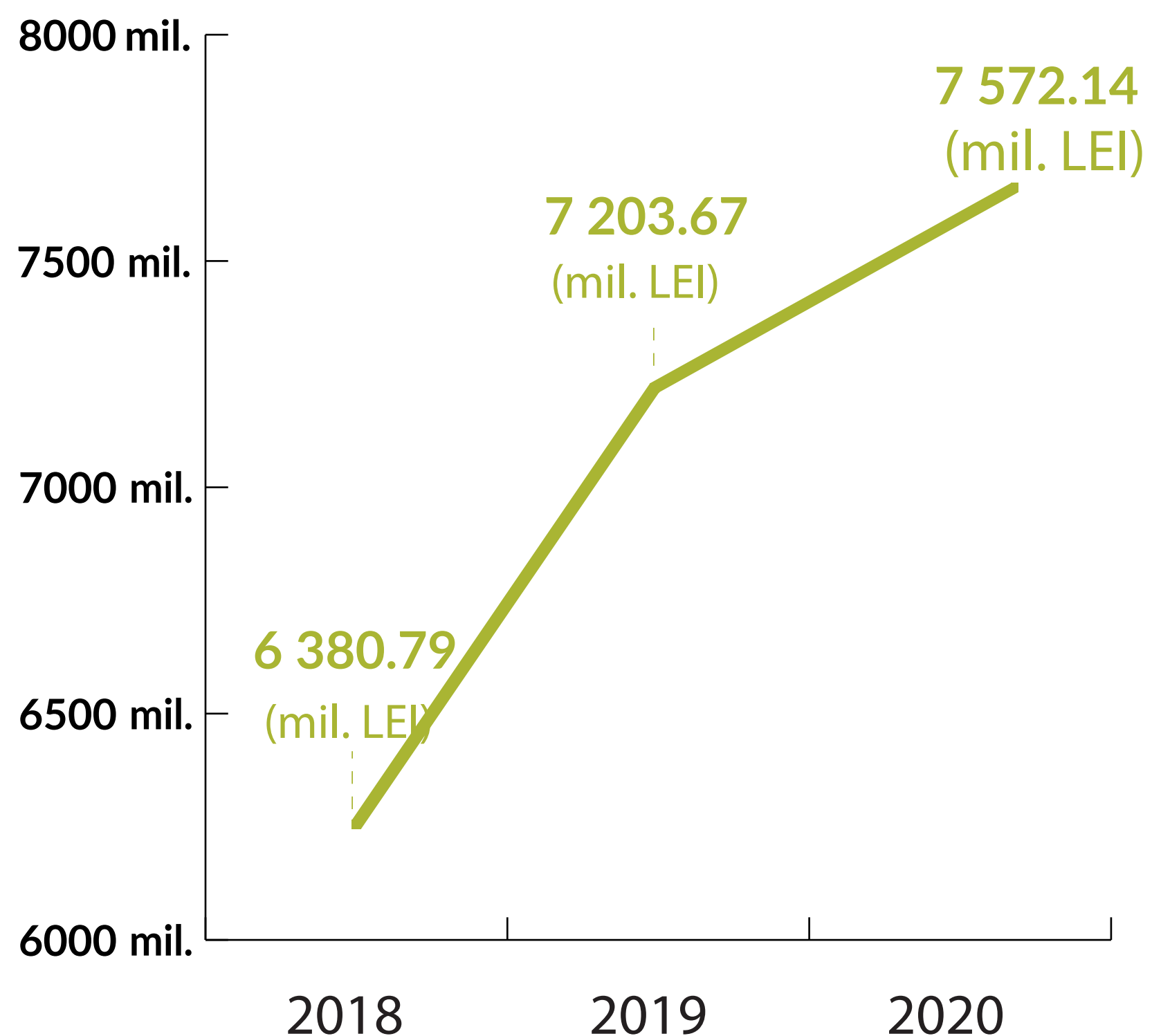


ASIGURATORI VS. BROKERI ÎN ASIGURĂRI (mil. LEI)

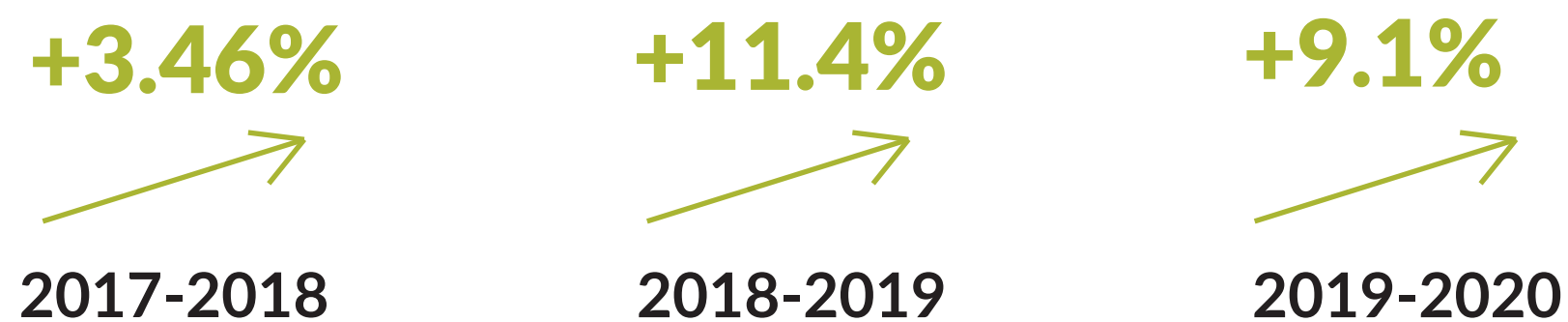


Piața de Brokeraj în Asigurări

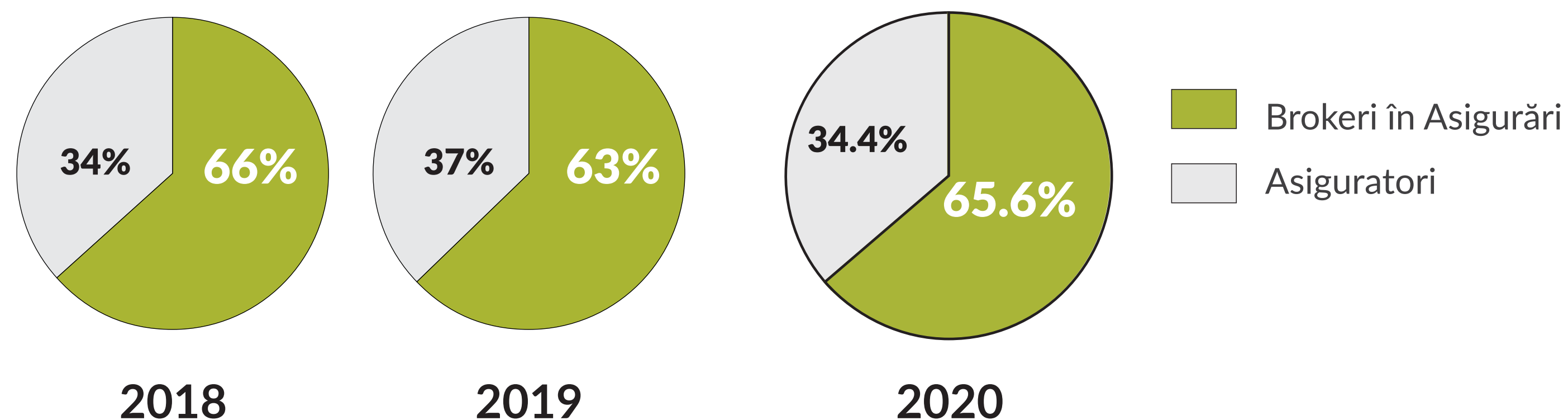
PRIME INTERMEDIATE (mil. LEI)



Gradul de creștere al pieței de brokeraj

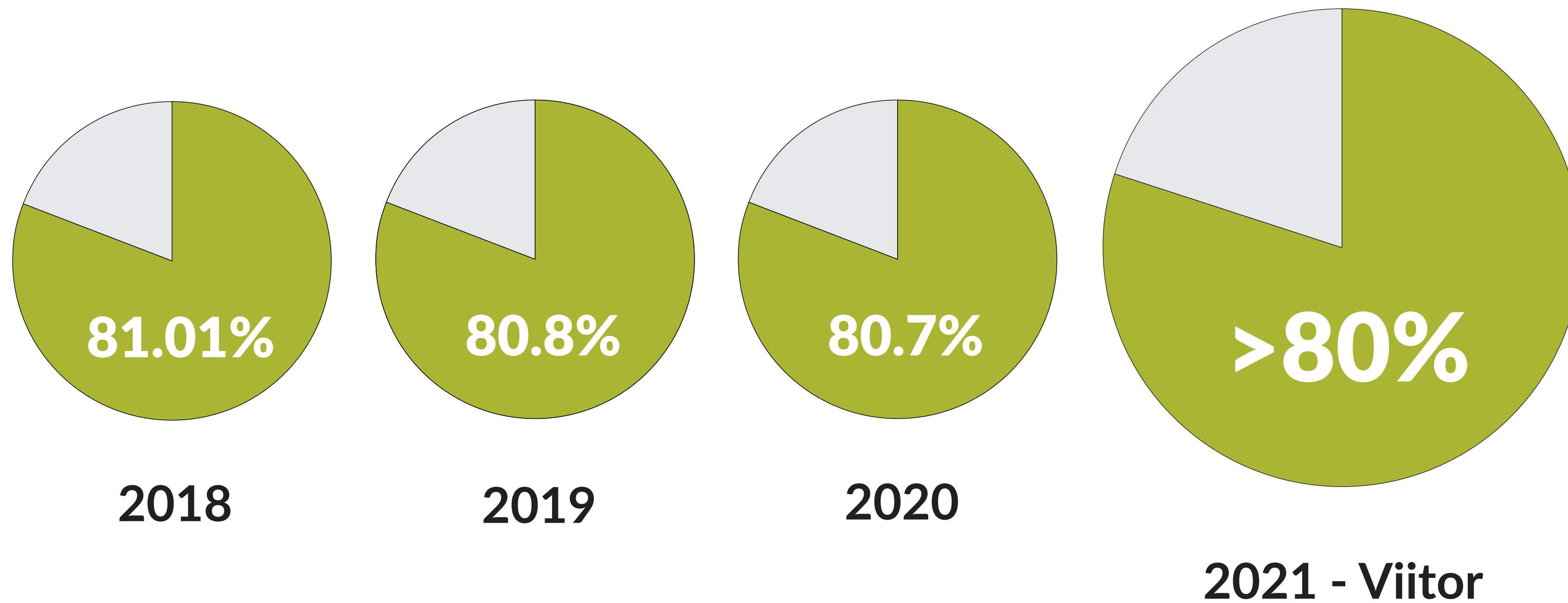


Cota de piață (mil. LEI)



Politica de dividend

■ Rata de alocare a dividendelor din profit





Transilvania Broker[®]
BROKER DE ASIGURARE

Adresă *Calea Moldovei, Nr.13, Bistrița, Bistrița-Năsăud*
Telefon *+40 263 235 900*
Fax *+40 263 235 910*
Email *office@transilvaniabroker.ro*



15 ANI DE EXPERIENȚĂ ÎN ASIGURĂRI

www.transilvaniabroker.ro